

Unter www.classic-trader.com betreibt die Classic Trader GmbH aus Berlin den ersten internationalen Marktplatz für den An- und Verkauf von klassischen Fahrzeugen im Internet. Classic Trader hat sich nach wenigen Monaten als Deutscher Marktführer unter den spezialisierten Handelsplattformen etabliert. Derzeit bildet Classic Trader ein Handelsvolumen von mehr als 500 Millionen Euro ab. Kaufinteressenten können über Classic Trader direkt einen Zustandsbericht, den weltweiten Transport, Versicherungsleistungen und Wertgutachten beauftragen.

Zur Verstärkung unserer Vertriebsmannschaft am Standort Berlin suchen wir einen

Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgaben

- Neukundengewinnung und -Betreuung sowie die Weiterentwicklung von Bestandskundenbeziehungen
- Leitung eines eigenen Verantwortungsbereichs mit festen Quartals- und Jahreszielen
- Durchführung von Onlineschulungen und -Präsentationen zur Produktberatung
- Sicherstellung einer bestmöglichen Präsentation des Kunden, angebotener Fahrzeuge und Dienstleistungen
- Identifikation von Wachstumschancen und -risiken für Bestandskunden, sowie die Entwicklung entsprechender Handlungsempfehlungen
- Eigenverantwortliche Umsetzung von Vertriebsaktivitäten sowie Datenpflege und Dokumentation im CRM-System
- Mitentwicklung der Vertriebs- und Kommunikationsplanung für internationale Märkte

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Hochschulstudium und Erfahrung im Verkauf von Produkten/Dienstleistungen im Internet
- Sie zeichnen sich durch eine hohe Affinität zum Thema „klassische Fahrzeuge“ aus und bringen vielleicht sogar eigene Kontakte in die Szene mit
- Sie sind zielstrebig und haben Freude daran, die ihnen gesetzten Ziele zu übertreffen
- Sie haben Erfahrung in der Auswertung von Kunden- und Marktdaten und können hieraus Maßnahmen ableiten
- Sie arbeiten selbständig, strukturiert, ziel- und lösungsorientiert
- Sie sind kommunikationsstark, kontaktfreudig, kundenorientiert und auch in außergewöhnlichen Situationen belastbar
- Sie glänzen durch gute Umgangsformen sowie ein sicheres Auftreten
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch verhandlungssicher
- Sie können mit den gängigsten MS-Office-Programmen sicher umgehen

Sie erwartet

- Viel Spaß in einem engagierten Team mit spannenden Persönlichkeiten und viel Passion für „klassische Fahrzeuge“
- Eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre in einem modernen Internet-Unternehmen
- Spannende Projekte im Bereich Internet / klassische Fahrzeuge
- Eigenverantwortliches Arbeiten und jederzeit offene Ohren für kreative Ideen
- Die Möglichkeit mit zu gestalten und sich ein eigenes Team aufzubauen
- Eine attraktive Vergütung und zusätzliche Bonifikationen

Dauer: unbefristet | **Start:** frühestmöglich

Haben Sie Interesse, mit Classic Trader so richtig Gas zu geben?

Dann senden Sie Ihre vollständige online-Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an Frau Katrin Czempin jobs@classic-trader.com.