

Unter www.classic-trader.com betreibt die Classic Trader GmbH aus Berlin den ersten internationalen Marktplatz für den An- und Verkauf von klassischen Fahrzeugen im Internet. Mit über 13.000 internationalen Fahrzeug-Inseraten und monatlich mehr als 3 Millionen Seitenaufrufen ist Classic Trader Europas größter Online-Marktplatz für klassische Automobile und Motorräder. Ende 2016 hat Classic Trader sein Angebot um ein eigenes Print Magazin erweitert, welches seitdem sechs Mal jährlich mit einem Auszug von mehr als 2.000 Fahrzeugen aus dem umfangreichen Online-Angebot erscheint.

Zur Unterstützung unseres Teams am Standort Berlin suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Advertising Sales Manager (m/w)

Ihre Aufgaben

- Gewinnung und -Betreuung von Direktkunden, sowie die Weiterentwicklung des Bestandskundengeschäfts
- Auf- und Ausbau unseres internationalen Agenturgeschäfts und -Netzwerkes
- Entwicklung von cross-medialen Angebotskonzepten mit und für unsere Kunden
- Besuch von Messen und Veranstaltung, ggfls. auch an den Wochenenden
- Eigenverantwortliche Umsetzung von Vertriebsaktivitäten und -Touren
- Unterstützung bei der Entwicklung und Umsetzung einer globalen Advertising Sales Strategie für eine Vielfalt interessanter Kundensegmenten
- Erfüllung von individuellen Quartals- und Jahreszielen
- Datenpflege und Dokumentation in unseren CRM-Systemen

Ihr Profil

- Sie haben eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes Hochschulstudium und mindestens zwei Jahre Erfahrung im Verkauf von Advertising
- Sie zeichnen sich durch eine hohe Affinität zum Thema „Fahrzeuge“ aus und bringen vielleicht sogar eigene Kontakte aus der Agenturlandschaft mit
- Sie sind zielstrebig und haben Freude daran, die ihnen gesetzten Ziele zu übertreffen
- Sie arbeiten selbständig, strukturiert, ziel- und lösungsorientiert
- Sie sind kommunikationsstark, kontaktfreudig, kundenorientiert und auch in außergewöhnlichen Situationen belastbar
- Sie glänzen durch exzellente Präsentationsfähigkeiten, gute Umgangsformen sowie ein sicheres Auftreten
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch verhandlungssicher
- Sie können mit den gängigsten CRM - Systemen und MS-Office-Programmen sicher umgehen

Sie erwartet

- Viel Spaß in einem engagierten Team mit spannenden Persönlichkeiten und viel Passion für „klassische Fahrzeuge“
- Eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre in einem modernen Internet-Unternehmen
- Eigenverantwortliches Arbeiten und jederzeit offene Ohren für kreative Ideen
- Eine attraktive Vergütung bestehend aus Fixum und erfolgsabhängigen Bonifikationen

Dauer: zunächst befristet auf 24 Monate | **Start:** frühestmöglich

Haben Sie Interesse mit Classic Trader so richtig Gas zu geben?

Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung digital an jobs@classic-trader.com