

Unter [www.classic-trader.com](http://www.classic-trader.com) betreibt die Classic Trader GmbH aus Berlin den ersten internationalen Marktplatz für den An- und Verkauf von klassischen Fahrzeugen im Internet. Mit über 13.000 internationalen Fahrzeug-Inseraten und monatlich mehr als 3 Millionen Seitenaufrufen ist Classic Trader Europas größter Online-Marktplatz für klassische Automobile und Motorräder. Ende 2016 hat Classic Trader sein Angebot um ein eigenes Print Magazin erweitert, welches seitdem sechs Mal jährlich mit einem Auszug von mehr als 2.000 Fahrzeugen aus dem umfangreichen Online-Angebot erscheint.

Zur Unterstützung unseres Teams am Standort Berlin suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## **Manager Sales & Business Development (m/w)**

### **Ihre Aufgaben**

- Persönliche Akquisition und Betreuung von Schlüsselkunden
- Qualifizierung und Ansprache von Kunden über verschiedene Vertriebskanäle
- Durchführung und Besuch von Messen und Veranstaltung, ggf. auch an Wochenenden
- Identifikation und Entwicklung von strategischen Partnerschaften und Geschäftsfeldern
- Etablierung von neuen Produkten und Produktfeatures
- Unterstützung und Vorbereitung von strategischen Richtungsentscheidungen für die Weiterentwicklung unserer digitalen Geschäftsmodelle
- Eigenverantwortliche Umsetzung von Vertriebsaktivitäten und -Touren
- Erfüllung von individuellen Quartals- und Jahreszielen
- Datenpflege und Dokumentation in unseren CRM-Systemen
- Entwicklung von Produkten & Prozessen zur Vertriebssteuerung

### **Ihr Profil**

- Sie haben ein abgeschlossenes Hochschulstudium, erste Erfahrung im Verkauf von komplexen Produkten/Dienstleistungen im Internet und mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Sie zeichnen sich durch eine hohe Affinität zum Thema „klassische Fahrzeuge“ aus und bringen vielleicht sogar eigene Kontakte in die Szene mit
- Sie sind zielstrebig und haben Freude daran, die ihnen gesetzten Ziele zu übertreffen
- Sie haben Erfahrung in der Auswertung von Kunden- und Marktdaten und können hieraus Maßnahmen ableiten
- Sie arbeiten selbständig, strukturiert, ziel- und lösungsorientiert
- Sie sind kommunikationsstark, kontaktfreudig, kundenorientiert und auch in außergewöhnlichen Situationen belastbar
- Sie glänzen durch exzellente Präsentationsfähigkeiten, gute Umgangsformen sowie ein sicheres Auftreten
- Sie beherrschen Deutsch und mindestens eine Fremdsprache verhandlungssicher
- Sie können mit den gängigsten CRM - Systemen und MS-Office-Programmen sicher umgehen

### **Sie erwartet**

- Viel Spaß in einem engagierten Team mit spannenden Persönlichkeiten und viel Passion für „klassische Fahrzeuge“
- Eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre in einem modernen Internet-Unternehmen
- Eigenverantwortliches Arbeiten und jederzeit offene Ohren für kreative Ideen
- Eine attraktive Vergütung bestehend aus Fixum und erfolgsabhängigen Bonifikationen

### **Haben Sie Interesse mit Classic Trader so richtig Gas zu geben?**

Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung digital an [jobs@classic-trader.com](mailto:jobs@classic-trader.com)