



Key Account Manager UK (m/w)

in Festanstellung

DEINE AUFGABEN

- ⊙ Verkauf von Classic Trader Produkten am Telefon und auf Veranstaltungen in England
- ⊙ Betreuung unserer bestehenden britischen Kunden
- ⊙ Entgegennahme von Telefonanrufen- Support- und E-Mail Anfragen
- ⊙ Angebotserstellung, Onboarding und Betreuung neuer Kunden
- ⊙ Pflege von kundenspezifischen Daten in internen CRM- Systemen

DEIN PROFIL

- ⊙ Erste Berufserfahrung in der Kundenbetreuung / Key Account Management, idealer Weise in der Automobilbranche
- ⊙ Sicheres, empathisches Auftreten und exzellente Kommunikationsfähigkeiten
- ⊙ Verhandlungsgeschick, Zuverlässigkeit sowie eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- ⊙ Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

ÜBER UNS

Wir machen den Handel mit klassischen Fahrzeugen besser als je zuvor! Mit über 13.000 internationalen Fahrzeuginseraten und monatlich mehr als 4 Millionen Seitenaufrufen aus aller Welt, sind wir bereits heute Europas größter Online-Marktplatz für Oldtimer, Youngtimer, Motorräder und Sammlerfahrzeuge. Unser Web-Angebot haben wir Ende

- ⊙ Freude im Umgang mit Autohändlern und Dienstleistern

DICH ERWARTET

- ⊙ Der modernste & innovativste Online-Marktplatz für Oldtimer & Youngtimer
- ⊙ Eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre in einem modernen Internet-Unternehmen
- ⊙ Eigenverantwortliches Arbeiten und jederzeit offene Ohren für kreative Ideen
- ⊙ Viel Spaß mit tollen Kollegen und jeder Menge Passion für „klassische Fahrzeuge“
- ⊙ Eine attraktive Vergütung bestehend aus Fixum und erfolgsabhängigen Bonifikationen
- ⊙ Regelmäßige Team-Events



2016 um ein eigenes Print Magazin erweitert, welches seitdem sechs Mal jährlich mit einem Auszug von mehr als 2.000 Fahrzeugen aus dem umfangreichen Online-Angebot erscheint.