



Key Account Manager (m/w)

in Festanstellung

DEINE AUFGABEN

- ⊕ Verkauf von Classic Trader Produkten am Telefon, auf Messen und Veranstaltungen
- ⊕ Betreuung unserer internationalen Kunden auf Deutsch und Englisch
- ⊕ Entgegennahme von Telefonanrufen-Support- und E-Mail Anfragen
- ⊕ Angebotserstellung, Onboarding und Betreuung neuer Kunden
- ⊕ Pflege von kundenspezifischen Daten in internen CRM- Systemen

DEIN PROFIL

- ⊕ Erste Berufserfahrung in der Kundenbetreuung / Key Account Management, idealer Weise in der Automobilbranche
- ⊕ Sicheres, empathisches Auftreten und exzellente Kommunikationsfähigkeiten
- ⊕ Freude im Umgang mit Autohändlern und Dienstleistern
- ⊕ Verhandlungsgeschick, Zuverlässigkeit sowie eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise

ÜBER UNS

Wir machen den Handel mit klassischen Fahrzeugen besser als je zuvor! Mit über 13.000 internationalen Fahrzeuginseraten und monatlich mehr als 4 Millionen Seitenaufrufen aus aller Welt, sind wir bereits heute Europas größter Online-Marktplatz für Oldtimer, Youngtimer, Motorräder und Sammlerfahrzeuge. Unser Web-Angebot haben wir Ende

- ⊕ Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- ⊕ Kontakte zur „Szene“ sind ein Plus kein Muss

DICH ERWARTET

- ⊕ Der modernste & innovativste Online-Marktplatz für Oldtimer & Youngtimer
- ⊕ Eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre in einem modernen Internet-Unternehmen
- ⊕ Eigenverantwortliches Arbeiten und jederzeit offene Ohren für kreative Ideen
- ⊕ Viel Spaß mit tollen Kollegen und jeder Menge Passion für „klassische Fahrzeuge“
- ⊕ Eine attraktive Vergütung bestehend aus Fixum und erfolgsabhängigen Bonifikationen
- ⊕ Getränke, frisches Obst und regelmäßige Team-Events



2016 um ein eigenes Print Magazin erweitert, welches seitdem sechs Mal jährlich mit einem Auszug von mehr als 2.000 Fahrzeugen aus dem umfangreichen Online-Angebot erscheint.