

# Sales Manager (m/w) in Festanstellung

## DEINE AUFGABEN

- ⊗ Persönliche Akquisition und -Betreuung von Kunden, sowie die Weiterentwicklung des Bestandskundengeschäfts
- ⊗ Durchführung und Besuch von Messen und Veranstaltung, ggfls. auch an den Wochenenden
- ⊗ Eigenverantwortliche Umsetzung von Vertriebsaktivitäten und -Touren
- ⊗ Identifikation von Wachstumschancen und Ableitung entsprechender Handlungsempfehlungen
- ⊗ Erfüllung von individuellen Quartals- und Jahreszielen

## DEIN PROFIL

- ⊗ Erste Berufserfahrung im Sales/ Vertrieb
- ⊗ Kommunikationsstärke und die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte schnell auf den Punkt zu bringen
- ⊗ Professionalität und Effektivität bei der Kundenbetreuung mit einer Hands-on-Mentalität
- ⊗ Spaß am Verkaufen

## ÜBER UNS

Wir machen den Handel mit klassischen Fahrzeugen besser als je zuvor! Mit über 13.000 internationalen Fahrzeuginseraten und monatlich mehr als 4 Millionen Seitenaufrufen aus aller Welt, sind wir bereits heute Europas größter Online-Marktplatz für Oldtimer, Youngtimer, Motorräder und Sammlerfahrzeuge. Unser Web-Angebot haben wir Ende

- ⊗ Freundliches Auftreten und eine positive Ausstrahlung
- ⊗ Kontakte zur „Szene“ sind ein Plus kein Muss

## DICH ERWARTET

- ⊗ Der modernste & innovativste Online-Marktplatz für Oldtimer & Youngtimer
- ⊗ Eine ausgezeichnete Arbeitsatmosphäre in einem modernen Internet-Unternehmen
- ⊗ Eigenverantwortliches Arbeiten und jederzeit offene Ohren für kreative Ideen
- ⊗ Viel Spaß mit tollen Kollegen und jeder Menge Passion für „klassische Fahrzeuge“
- ⊗ Eine attraktive Vergütung bestehend aus Fixum und erfolgsabhängigen Bonifikationen
- ⊗ Getränke, frisches Obst und regelmäßige Team-Events



2016 um ein eigenes Print Magazin erweitert, welches seitdem sechs Mal jährlich mit einem Auszug von mehr als 2.000 Fahrzeugen aus dem umfangreichen Online-Angebot erscheint.