



CLASSIC TRADER

Wir machen den Handel mit klassischen Fahrzeugen digital und damit besser als je zuvor! Mit über 14.000 internationalen Fahrzeuginseraten und monatlich mehr als 7 Millionen Seitenaufrufen aus aller Welt, sind wir bereits heute Europas größter Online-Marktplatz für Oldtimer, Youngtimer, Motorräder und Sammlerfahrzeuge. Für eine sichere Online Kaufentscheidung arbeiten wir an Services wie einem digitalen Treuhandservice, digitaler Begutachtung, online Auktionsmodellen und weiteren spannenden Projekten. Unsere Web-Marktplatz-Reichweite verlängern wir seit 2016 zudem in einem eigenen Print Magazin und in Kooperation mit über 50% der deutschen Old- und Youngtimer Printmedien.

Key Account Manager (m/f/d)

in Festanstellung

Deine Aufgaben:

- ✓ Du verkaufst zielbasiert Classic Trader Produkte an Kunden weltweit und sorgst mit Deiner erstklassigen Beratung und Persönlichkeit für eine reibungslose Customer Journey.
- ✓ Du betreust und entwickelst unsere Top Kunden und baust langfristige Kundenbeziehungen auf.
- ✓ Gemeinsam mit Deinen Teamkollegen übernimmst Du die Verantwortung für First-Level-Support Anfragen und bist Ansprechpartner für unsere Geschäftspartner.
- ✓ Du bist verantwortlich für die Regelkommunikation mit unseren Top Kunden und entwickelst gemeinsam mit anderen Abteilungen neue Kommunikationsformate.
- ✓ Du unterstützt bei der Weiterentwicklung unseres Partner- und Multiplikatoren Netzwerkes.

Dein Profil:

- ✓ Du hast ein abgeschlossenes Studium im Bereich BWL oder eine kaufmännische Ausbildung.
- ✓ Du hast mindestens ein Jahr Erfahrung im Vertrieb oder der Betreuung von Key Accounts.
- ✓ Du trittst sicher und empathisch auf und verfügst über exzellente Kommunikationsfähigkeiten.
- ✓ Du arbeitest selbstständig und hast Freude am Erreichen von Zielen sowie der Weiterentwicklung von Kundensegmenten.
- ✓ Du verfügst über ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse.
- ✓ Du hast Spaß daran, Themen von der Konzeption bis zur Umsetzung stets eigeninitiativ voranzutreiben.

Dich erwartet:

- der modernste und innovativste Online-Marktplatz für Young- und Oldtimer.
- ein vielfältiges und internationales Arbeitsumfeld, das Dich mit seiner Passion für klassische Fahrzeuge anstecken wird.
- eigenverantwortliches Arbeiten und jederzeit offene Ohren für kreative Ideen.
- flache Hierarchien, Duz-Kultur und die Möglichkeit, mit Deinem Handeln direkt spürbare Resultate zu erzielen.
- das bestmögliche Umfeld für eine steile Lernkurve.
- ein schönes Office, Getränke, Früchte und regelmäßige Team Events.
- ein flexibles Arbeitsumfeld mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten.



**JETZT
BEWERBEN**

Du hast Lust Veränderungen mitzugestalten und fühlst Dich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Schick Deine Unterlagen direkt an jobs@classic-trader.com oder wende Dich bei Fragen gerne telefonisch an Fee Timm unter +49 30 437 751 90.